

Hempstatic

MARKET ENTRY & BUSINESS DEVELOPMENT SPECIALIST

(w/m/d) | Teilzeit | hybrid

Die Zukunft der Baubranche ist grün, werde Teil unseres Teams und gestalte diese mit!

Suchst du eine herausfordernde Arbeitsstelle im innovativen Umfeld? Möchtest du Teil eines Impact Start-ups im Baustoffbereich sein? Verstehst du Innovation und Business und möchtest du es beweisen?

Hempstatic ist das richtige für dich! Wir entwickeln und produzieren vollständig biologisch abbaubare Schalldämmung, die frei von Chemikalien, Kunststoffen und Giftstoffen ist. Wir sind einzigartig in Österreich, Europa und Welt!

Wir suchen nach einem engagierten Mitarbeiter für die Position **Market Entry & Business Development Specialist (m/w/d)**.

DEINE AUFGABEN

- Entwicklung von Markteintrittsstrategien und Marktpositionierung für spezifische Produkte
- Erstellung und Optimierung von Businessplänen für Produktinnovationen
- Dokumentation von Prozessen und Ergebnissen im Rahmen der Projekte
- Unterstützung im Bereich Operations und New Business Development
- Analyse von Markt- und Branchentrends zur Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Enge Zusammenarbeit mit verschiedenen Teams, um innovative Ansätze umzusetzen

DEINE PROFIL

- Eigeninitiative und Bereitschaft, sich in neue Themen einzuarbeiten
- Erfahrung in den Bereichen Business Development, Marktanalyse oder Operations
- Wirtschaft-Student/Absolvent, oder mit Affinität für Betriebswirtschaft und Unternehmertum
- Starke analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Eigeninitiative und selbstständiges Arbeiten an projektspezifischen Themen
- Affinität für strategisches Denken und praktische Umsetzung
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten und Teamgeist
- Interesse an innovativen Geschäftsmodellen und neuen Markttrends

WIR BIETEN

- Ab € 2.369,18 brutto (je nach Qualifikation und Erfahrung verhandelbar)
- Homeoffice oder Hybrid-Modus
- Einstieg in ein wachsendes Start-up mit Fokus auf innovative Produktentwicklung
- Vielfältige, projektorientierte Aufgaben in einem dynamischen Arbeitsumfeld
- Flexibles Arbeiten und individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Zusammenarbeit mit einem internationalen und interdisziplinären Team
- Raum für kreativen Input und Eigenverantwortung
- ESOP nach einem Jahr und Qualifikation
- Direkter Impact durch die Arbeit an zukunftsweisenden Produkten und Strategien

KONTAKT

Möchtest du innovative Produkte auf den Markt bringen und strategisch zur Unternehmensentwicklung beitragen? Sende uns deine Bewerbung – wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Deine Unterlagen samt Motivationsschreiben sende an careers@hempstatic.at